



ЭКОНОМИКА И ИНФОРМАТИКА

**В.Г.Гусаков, академик Академии аграрных наук РБ,
доктор экономических наук, профессор
Белорусский НИИ аграрной экономики
УДК 631(476)**

Основные направления развития аграрного комплекса Республики Беларусь

Дается общая концепция направлений развития АПК, формулируются цели и задачи реструктуризации и совершенствования агропромышленного производства, определяются уклады аграрной экономики и модели реформирования сельскохозяйственных предприятий, устанавливаются направления развития экономического механизма и дается обобщающее понятие эффективности проводимой работы по рыночной реорганизации системы хозяйствования.

The article analyses the main concepts of the directions of the development of the agrarian complex of Belarus; formulates the goals and targets of restructuring and improving agrarian production; determines the basis of the agrarian economy and the models of reforming agricultural enterprises; specifies the directions of the development of the economic mechanisms; provides the general understanding of the efficiency of the on-going work on market oriented reforms.

В настоящий период перехода АПК Республики Беларусь к рынку необходимо реализовать комплекс организационно-экономических мероприятий, среди которых важнейшие — рыночная реструктуризация системы хозяйствования, углубление специализации производства, более эффективное использование внутренних ресурсов и резервов, концентрация средств на приоритетных направлениях хозяйствования, переориентация на ресурсосберегающие и программно-целевые методы хозяйствования, кооперация и интеграция средств производства и капитала взаимосвязанных структур АПК, совершенствование системы оплаты труда с выходом в конечном итоге на существенный рост продукции и повышение ее конкурентоспособности. Эти мероприятия предполагается решить в рамках комплексной государственной программы, предусматривающей оздоровление экономики всех звеньев и структур агропромышленного комплекса, рационализацию организационной структуры и эффективность взаимоотношений между партнерами по агропромышленной деятельности, технико-технологическое переоснащение отрасли.

Концепция: создать новые эффективные предприятия разных форм собственности и хозяйствования рыночного типа, преодолеть существующую разобщенность предприятий и товаропроизводителей в вопросах производства и сбыта продукции, объединить их экономические интересы и сформировать продуктовые специализированные технологические цепи, интегрирующие производство исходного сельскохозяйственного сырья, его переработку, получение готового качественного продовольствия, фирменную торговлю и сбыт, а также включающие финансовые структуры, предприятия материально-технического обеспечения и сервиса. Сформировать специализированные сырьевые зоны производства сельскохозяйственной продукции для ее переработки и реализации. Усовершенствовать

экономический механизм хозяйствования в АПК. Реализовать меры по технико-технологическому переоснащению сельскохозяйственного производства.

1. Цели и задачи

Основная цель — сформировать микро- и макроэкономическую систему хозяйствования, обеспечивающую стабилизацию, устойчивое развитие и последовательное повышение эффективности агропромышленного производства.

В соответствии с этим требуется:

трансформировать действующие неэффективные предприятия АПК в новые структуры рыночного характера, способные функционировать на принципах самохозяйствования и самофинансирования;

задействовать внутриотраслевые резервы для дальнейшего расширенного воспроизводства сельскохозяйственной продукции, а также материально-технической и ресурсной базы предприятий агропромышленного комплекса; перейти на ресурсосберегающие технологии, позволяющие снизить себестоимость агропромышленного производства и повысить конкурентоспособность продукции на внутреннем и внешних рынках;

на основе интенсивных методов хозяйствования нарастить объемы производства и сбыта сельскохозяйственной продукции, достаточные для стабильного и сбалансированного функционирования внутреннего продовольственного рынка, сформировать экспортный потенциал продукции для привлечения в республику иностранной валюты;

вывести агропромышленный комплекс в число наиболее развитых реальных секторов национальной экономики, способных полностью обеспечить продовольственную независимость страны;

создать условия для устойчивого развития соци-

альной инфраструктуры села, и прежде всего жилищного фонда.

Достижение намеченных целей, возможно, обеспечить через:

многообразие конкурентоспособных форм хозяйствования, создание условий для дальнейшей реструктуризации предприятий АПК на рыночных принципах, выработку необходимой экономико-правовой и законодательной базы;

региональную и хозяйственную специализацию;

формирование сырьевых зон производства основных видов сельскохозяйственной продукции;

формирование на принципах кооперации и интеграции специализированных объединений по уровням хозяйствования (межхозяйственные, районные, межрайонные, областные и др.) и видам производства (молочные, мясные, зернопродуктовые, картофелепродуктовые и пр.);

выработку конкретных мер по повышению продуктивности растениеводства и животноводства, выход агропромышленных предприятий сырьевой зоны на проектные мощности производства и сбыта продукции;

разработку бизнес-планов экономического оздоровления предприятий АПК, погашение финансовой задолженности, предотвращение накопления безвозвратных долгов, производственно-экономическую санацию и стабилизацию хозяйствования, переход предприятий на самоокупаемость и самофинансирование.

В этой связи требуется усовершенствовать систему хозяйствования на всех уровнях управления АПК:

Первый уровень — поэтапный переход всех без исключения сельскохозяйственных предприятий на полный экономический расчет, самоокупаемость и самофинансирование.

При определении перспективных организационных форм и методов хозяйствования предусмотреть дифференцированный подход с выделением следующих групп предприятий:

1. Сельскохозяйственные предприятия, обеспечивающие высокоэффективное производство. Они могут сохранять свою организацию или проводить ее совершенствование на основании правовых и экономических механизмов, позволяющих им нормальное функционирование и развитие как крупным интегрированным производственно-сбытовым комплексам (агрофирмы, агрокомбинаты и др.).

2. Предприятия республиканской формы собственности, призванные обеспечить и репродуцировать научно-технический прогресс (экспериментальные базы, племенные и опытные хозяйства и др.). Их число ограничивается потребностями страны в элитном семенном материале для нормативного функционирования растениеводства и племенном молодняке животных для всей совокупности хозяйств. Развиваются строго в соответствии с государственными целями и интересами.

3. Основная совокупность сельскохозяйственных предприятий, обеспечивающая необходимые поставки сельскохозяйственного сырья для перерабатывающих предприятий. Им ставится задача углубить специали-

зацию по основному профилю деятельности и войти в кооперацию с перерабатывающими предприятиями и животноводческими комплексами. На основе специализации и концентрации производства с последующей кооперацией с перерабатывающими и сбытовыми предприятиями выйти на рентабельное производство.

4. Хозяйства с критическим состоянием экономики, которые могут использовать разнообразные модели санации и оздоровления экономики производственной деятельности, включая реформирование на принципах частного производства, присоединение к экономически состоятельным предприятиям, разделение и пр.

Второй уровень — районный. Предусматривает реализацию механизмов межхозяйственной агропромышленной кооперации и интеграции. Перерабатывающие предприятия и животноводческие комплексы приобретают статус предприятий-интеграторов, создают вокруг себя специализированные зоны хозяйств-производителей сельскохозяйственного сырья по профилю деятельности, объединяют интересы всех участников технологической цепи и включают в свой состав предприятия — производители кормов, перерабатывающие и торгово-сбытовые предприятия и по необходимости финансовые и сервисные структуры. Все сельскохозяйственные предприятия одновременно входят в различные продуктовые агропромышленные кооперативные объединения по профилю деятельности (молочные, мясные, льняные и др.).

Третий уровень — областной. Включает межрайонные и областные продуктовые специализированные объединения, в центре которых находятся крупные перерабатывающие предприятия и животноводческие комплексы, предприятия материально-технического снабжения и сбыта. Это узкоспециализированные вертикально-горизонтальные формирования, имеющие хорошо выраженную сырьевую зону, завершающую технологическую цепь, объединяющие интересы всех участников и нацеливающие их на получение высоких конечных результатов (объемов производства и сбыта, доходов и прибыли), перераспределение которых станет осуществляться самостоятельно в рамках данного объединения по степени участия.

Четвертый уровень — республиканский. Представляет собой полное завершение продуктовых технологических объединений по мясу, молоку, племенному животноводству, зерну, картофелю, льну, овощам, семенам и др. Формируются в рамках действующих республиканских производственных, научно-производственных, агросервисных, снабженческих, сбытовых объединений, концернов и других формирований. Могут быть как узкоспециализированными, так и многопрофильными.

2. Основы реформирования сельскохозяйственных предприятий

На современном этапе реформирование действующих сельскохозяйственных предприятий (колхозов и совхозов) осуществляется в основном посредством совершенствования их внутрихозяйственных отноше-

ний при сохранении размеров и производственной направленности.

Переход к самостоятельным хозяйственным структурам внутри предприятия осуществляется поэтапно:

1. Экономические отношения строятся на экономических принципах. Все структуры предприятия реорганизуются в самостоятельные подразделения со своим лицевым счетом, за ними закрепляются земельная площадь и средства производства. Подбираются способные лидеры внутренних структурных единиц, заключаются договоры с администрацией. Утверждается положение об экономическом расчете и о взаимоотношениях внутри предприятия.

2. Подразделения хозяйства переходят на арендные отношения с администрацией. Каждое из них строит свою деятельность на коммерческом доходе. В предприятии разрабатываются внутрихозяйственные расчетные цены на продукцию внутреннего оборота, услуги и материально-технические средства, в основу которых должны быть заложены рыночные механизмы. Вводятся механизмы купли-продажи продукции, работ и услуг. Внутрихозяйственные подразделения получают хозяйственную самостоятельность: все вопросы организации производства, распределения доходов, материального стимулирования труда решают автономно.

3. Наделение внутрихозяйственных трудовых коллективов производственной и экономической самостоятельностью, правами и ответственностью за результаты хозяйствования. Размеры материального стимулирования труда всех категорий работников тесно увязываются с результатами производственной деятельности.

Методы реструктуризации неплатежеспособных и экономически несостоятельных колхозов и совхозов базируются на строго дифференцированном подходе посредством применения для каждого конкретного случая специфической модели. Наиболее типичные модели реструктуризации следующие.

Первая модель. Санация хозяйства. Предпринимаются неотложные меры по возврату дебиторской задолженности за реализованную продукцию. Используются всевозможные механизмы и льготы по реструктуризации кредиторской задолженности перед банком и другими кредиторами, предусмотренные действующим законодательством и иными нормативными актами. Каждое хозяйство разрабатывает программу структурных преобразований: реорганизации производства и управления, организации труда, переспециализации, технико-технологической переоснащенности, зарабатывания доходов, оздоровления экономики и финансов, а также бизнес-план ее реализации, гарантирующий оздоровление.

Вторая модель. Создание в границах традиционного хозяйства нескольких небольших самостоятельных внутрихозяйственных подразделений (структур), которые через подрядные, договорные отношения, аренду, экономический расчет, усиление мотивации труда выходят на требуемые производственно-финансовые результаты.

Третья модель. Реструктуризация сельскохозяй-

ственного предприятия и формирование в его границах обществ с ограниченной и дополнительной ответственностью, других структур с правом юридического лица и самостоятельным балансом, предусматривающая сужение круга собственников на основе внутрихозяйственного движения и концентрации капитала.

Четвертая модель. Кооперирование неплатежеспособного хозяйства с другими экономически крепкими предприятиями по производству, переработке и сбыту продукции, превращение его в сырьевую базу или в подсобное производство.

Пятая модель. Формирование на территории бесперспективного хозяйства крестьянских (фермерских) хозяйств с дальнейшим переобъединением их в кооператив (ассоциацию кооперативного типа) с целью более эффективного использования ресурсов, капитала, средств для организации совместного производства, агросервиса, переработки и сбыта продукции.

Шестая модель. Передача в аренду физическому или юридическому лицу для организации эффективного производства сельскохозяйственной продукции с учетом сохранения основного профиля агропродовольственной деятельности.

Седьмая модель. Передача физическому или юридическому лицу в собственность с условием выкупа им остаточной стоимости средств производства по договорной цене либо по цене аукциона одновременно или в течение оговоренного срока, который не должен превышать 3-5 лет.

Восьмая модель. Поглощение несостоятельного предприятия экономически крепким колхозом или совхозом, а также состоятельным промышленным, перерабатывающим и обслуживающим предприятием с сохранением (дочернее производство) или потерей (статус подразделения) права юридического лица.

Девятая модель. Разделение оставшегося имущества между членами колхоза, рабочими совхоза в случае неприемлемости предыдущих моделей. Новые хозяйства становятся полными собственниками созданной продукции и наличных средств производства. Расширенные таким путем личные подсобные хозяйства преобразуются по сути в кооперативные крестьянские хозяйства.

Десятая модель. Проведение процедуры банкротства посредством судебного признания предприятия экономически несостоятельным. Целесообразна в качестве условия формирования нового эффективного производства и его дальнейшего устойчивого развития.

В реализации названных моделей названных сельскохозяйственных предприятий важно становление и развитие многоукладной экономики, формирующейся эволюционно. Все организационные формы имеют равные условия хозяйствования.

Аграрная экономика Беларуси в перспективе будет представлена 4 основными секторами (укладами).

Первый уклад — частнособственнический и индивидуальный. На его базе формируются индивидуальные, семейные и мелкогрупповые крестьянские и фермерские частнособственнические хозяйства, занятые

агробизнесом и предпринимательством, действующие на принципах коммерческого расчета. В рамках этого уклада осуществляется развитие крестьянско-фермерских и личных подсобных хозяйств населения.

Второй уклад — коллективно-долевая собственность как разновидность частной. Представлен в виде хозяйств, объединяющих товаропроизводителей-совладельцев имущества и земли: различного рода кооперативы, имеющие юридическую и экономическую самостоятельность, акционерные общества, компании и товарищества. Ныне эти формы хозяйствования проходят стадию становления. Действуют согласно полному экономическому расчету и коммерческому (рыночному) расчету.

Третий уклад — коллективно-интегрированный. Включает агрофирмы, агрокомбинаты и другие интегрированные предприятия, не допускающие расчленения производства. Замыкают технологическую цепь — от производства сырья до розничного сбыта продовольствия под потребительский спрос. Функционируют на коммерческом расчете.

Четвертый уклад — государственная собственность. Сфера и отрасли, которые по своей специфике и государственной значимости в ближайшей перспективе остаются в сфере влияния государства: селекция, племенное дело, разработка новых типов машин и другие, которые функционируют в известной мере за счет бюджета и других централизованных источников. Это, как правило, предприятия с полным или преобладающим составом государственной собственности. Действуют на экономическом расчете с элементами коммерческого.

3. Развитие экономического механизма

Важно неотложно внедрить новый эффективный экономический механизм, основанный на сочетании государственного регулирования и саморегулирования, проведении сбалансированной ценовой и финансово-кредитной политики.

Роль государства. Приоритетную организующую роль в формировании эффективного экономического механизма должно выполнять государство. Оно призвано определять стратегию развития АПК, вырабатывать аграрную политику и предпринимать необходимые меры по ее проведению в жизнь; регулировать деятельность субъектов хозяйствования посредством законодательства, правовых механизмов и норм, а также эффективных экономических методов и рычагов, не подменяя хозяйственную деятельность самих агропромышленных структур. Товаропроизводителям следует предоставить все права и свободы самостоятельного хозяйствования и экономического взаимодействия и закрепить их в действующем законодательстве.

Отношения собственности. В АПК получают полное развитие все формы собственности, определенные Гражданским Кодексом Республики Беларусь. Создаются благоприятные условия для свободной реализации прав на приватизацию средств производства и имуще-

ства (деление на доли, выделение паев и т.д.), аренду ресурсов, формирование частного производства.

Земельные отношения. Собственность на сельскохозяйственные угодья должна реализовываться в различных формах в зависимости от типов хозяйствования: для личных подсобных хозяйств возможно увеличение землепользования до 3 га (до 1 га — в собственности и до 2 га — в аренде); для крестьянско-фермерских хозяйств — до 100 га в эффективном пользовании; для колхозов, совхозов и иных крупных товарных предприятий — все земли должны находиться в пользовании на правах аренды.

Оптимизация землепользования предполагает сосредоточение производства на плодородных землях, постепенный вывод из активного оборота наиболее низкопродуктивных почв, что позволит концентрировать ресурсы и капитал на эффективных видах производства, обеспечить необходимую окупаемость затрат и капитала, а также требуемую продуктивность, дающую возможность получать достаточные объемы прибыли.

Сбыт продукции. Сельскохозяйственные предприятия и товаропроизводители всех типов являются полными собственниками произведенной продукции и самостоятельно определяют каналы и объемы сбыта продукции (в счет поставок по госзаказу, по договорам, напрямую по каналам рыночного сбыта), партнеров, формы и сроки поставок, порядки взаиморасчетов, ассортимент и т.д. Государственный заказ создает гарантированный рынок сбыта агропромышленной продукции. Поставки по госзаказу осуществляются на конкурсной основе и стимулируются ответной ресурсной поддержкой производства со стороны государства. Закупки по госзаказу обеспечивают предприятиям необходимые доходы и рентабельность для воспроизводства.

Размер госзаказа должен постепенно сокращаться до уровня неотложных государственных нужд (запас, резерв, стратегические пользователи, социальная поддержка), которые будут получать форму квот. Продукция, производимая сверх заказа или квот, должна реализовываться свободно по рыночным ценам.

Бюджетное финансирование. Государственная финансовая поддержка агропромышленного производства осуществляется как путем бюджетного финансирования основных государственных программ, так и посредством централизованного финансирования неотложных мероприятий, поощряет наиболее эффективные формы и виды производства, обеспечивает сельскохозяйственным товаропроизводителям необходимые доходы для устойчивой хозяйственной деятельности и расширенного воспроизводства.

Бюджетное и централизованное финансирование имеет программно-целевой характер и направлено на: проведение мероприятий по воспроизводству и улучшению плодородия почв, землеустройству, мелиорации и поддержанию межхозяйственных мелиоративных систем, природоохранных работ;

племенное дело в животноводстве и птицеводстве, ведение элитного семеноводства, производство гибридных семян;

внесение повышенных доз минеральных удобрений на загрязненных радионуклидами сельскохозяйственных угодьях;

проведение работ по предупреждению и ликвидации карантинных и инфекционных заболеваний животных, вредителей и болезней сельскохозяйственных культур;

приобретение сельскохозяйственной техники по лизингу для предоставления ее сельскохозяйственным предприятиям на условиях долгосрочной аренды;

осуществление научных исследований в области агропромышленного производства, создание новых технологий, сельскохозяйственной техники и оборудования;

организацию профессиональной подготовки, повышение квалификации и переквалификацию работников по специальностям в области сельского хозяйства, хранения и переработки сельскохозяйственной продукции и продовольствия, формирования и функционирования маркетинга и других рыночных институтов в агропромышленном производстве;

финансирование землеустройства и обустройства территорий крестьянских (фермерских) хозяйств.

Централизованное субсидирование сельскохозяйственного производства осуществляется из республиканского и местных бюджетов и фондов стабилизации экономики производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия. Целесообразный объем бюджетного субсидирования агропромышленного производства составляет 15% расходной части консолидированного бюджета (без субсидирования социальной сферы).

Ценообразование. Ценообразование на сельскохозяйственную продукцию основывается на рациональном сочетании свободных рыночных цен, складывающихся под воздействием спроса и предложения, и государственного регулирования цен.

Доходы сельскохозяйственных предприятий от производства и реализации крупного рогатого скота, свиней, молока и зерна в пределах принятых квот государственного заказа должны быть гарантированы на уровне, обеспечивающем расширенное воспроизводство.

Минимальные закупочные цены на продукцию госзаказа должны давать возможность простого воспроизводства; гарантированные цены обеспечивать расширенное воспроизводство. При падении рыночных цен ниже уровня гарантированных осуществляется интервенционная закупка излишков продукции на рынке государством (закупочные интервенции) или доплата товаропроизводителям за реализованную продукцию, обеспечивающая компенсацию разницы между средней рыночной и гарантированной ценой. При дефиците продукции государством предпринимаются интервенционные меры по дополнительным поставкам продовольствия на рынок из резервных фондов (реализационные интервенции).

Цены на важнейшие виды продукции, закупаемой для государственных нужд, в отдельные годы в целях стимулирования производства могут устанавливаться не ниже средних рыночных.

Налогообложение. Важно осуществить поэтапный переход на уплату производителями сельскохозяй-

ственной продукции единого налога вместо выплаты ряда налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджет и внебюджетные фонды, за исключением акцизов, лицензионных и регистрационных сборов и обязательных страховых взносов и платежей.

В качестве единого налога поэтапно ввести земельный налог как наиболее целесообразный для сельского хозяйства. Для сельхозпредприятий с преобладанием промышленного производства, а также располагающих недостаточным количеством земель возможно будет использовать иные виды налогов — на прибыль, на доходы, на собственность, на недвижимость и т.п.

При переходе на единый земельный налог налоговая нагрузка на агропромышленные предприятия и объединения должна дифференцироваться в зависимости от качества земель и их местоположения. При этом в целом не должна увеличиться в объемах по сравнению с действующим порядком налогообложения.

Стимулирующий режим налогообложения необходимо распространить не только на сельскохозяйственное производство, но и на предприятия, производящие средства производства для сельского хозяйства, комбикорма, удобрения, средства защиты растений, ветеринарные и витаминные препараты, а также на снабженческие и сбытовые организации и организации, оказывающие услуги сельскохозяйственным предприятиям.

Страхование. Государство должно гарантировать финансовую поддержку производителям сельскохозяйственной продукции, осуществляющим страхование имущества, урожая сельскохозяйственных культур, сельскохозяйственных животных и птицы от стихийных бедствий и неблагоприятных погодных условий. Вследствие тяжелого финансового состояния сельскохозяйственных предприятий важно сформировать систему специального страхования имущества сельскохозяйственных предприятий, что будет возможно при внесении до 50% страховых платежей за счет средств бюджета и других централизованных источников.

Кредитование. Требуется улучшить систему кредитования сельскохозяйственного производства, нуждающегося в привлечении дополнительных кредитных ресурсов вследствие сезонности и длительности производственного цикла.

Исходя из этого, необходимо перейти к планомерному, определенному законодательно по размерам и срокам, выделению кредита на сезонные затраты производства под залог получаемой продукции и сезонные запасы товарно-материальных ценностей, что позволило бы своевременно финансировать производственный процесс.

Целесообразно расширить авансирование сельскохозяйственных предприятий под закупаемую в течение года сельскохозяйственную продукцию, выдавать авансы не только под продукцию растениеводства, но и под продукцию животноводства, занимающую основной удельный вес в денежной выручке. Установить размер авансов до 50% стоимости закупаемой продукции, что позволит обеспечить денежными средствами

производителей сельскохозяйственной продукции не после продажи продукции, а в период ее производства.

Активизация инвестиционной деятельности. Основными мерами в данном направлении считать:

восстановление инвестиционного потенциала предприятий, означающее необходимость повышения роли их собственных источников — амортизации и прибыли, которые в общем объеме финансирования должны составить 65-70%;

усиление роли амортизационных отчислений в инвестиционном процессе посредством применения ускоренной амортизации и введения режима специального хранения и расходования средств амортизационного фонда;

увеличение объемов государственных и централизованных средств (республиканского и местных бюджетов) на инвестирование целевых программ, а также полное финансовое обеспечение решений и постановлений правительства по улучшению ветеринарно-обслуживания животноводства, развитию селекционно-племенной работы, плодоводства, увеличению производства и повышению качества кормов, поддержанию аграрной науки;

расширение системы лизинговых операций, способствующих решению проблемы технического перевооружения агропромышленного производства;

развитие вторичного рынка ценных бумаг и специализированных финансовых источников;

расширение возможностей ипотеки на основе залогового права, что предполагает необходимость создания ипотечной системы и механизмов, ее регулирующих;

введение фиксированных отчислений от импортных пошлин и направление их на инвестиции в аграрный сектор.

Кадровое обеспечение и развитие аграрного образования. В целях создания системы формирования высококвалифицированных кадров, способных обеспечить реализацию экономической политики в системе АПК, требуется:

провести анализ состава специалистов, работающих на предприятиях АПК республики;

определить потребность в кадрах, составить план-прогноз их подготовки и повышения квалификации;

на каждом предприятии разработать программу обеспечения специалистами, их подготовки и закрепления на производстве;

усилить контроль за трудоустройством молодых специалистов, предоставлением им льгот и гарантий, созданием надлежащих жилищно-бытовых условий.

Для формирования эффективного единого образовательного процесса в агропромышленном комплексе страны необходимо:

усовершенствовать систему подготовки, переподготовки и повышения квалификации специалистов сельскохозяйственного профиля, предусмотрев в ней

рациональное соотношение между количеством подготовки кадров в вузах и средних специальных учебных заведениях, создание и совершенствование консультационных служб;

создать в ведущих сельскохозяйственных вузах, техникумах, научно-исследовательских учреждениях научные школы по наиболее перспективным направлениям науки и поддержать их путем модернизации материально-технической базы, широкой компьютеризации учебного и исследовательского процесса, обеспечения должного социального и экономического статуса научно-педагогических кадров.

Развитие внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая деятельность АПК Беларуси важно формировать на базе следующих принципов:

поддержание экономической независимости страны;

защита интересов субъектов хозяйствования АПК в области внешнеэкономической деятельности на территории страны и за рубежом;

эквивалентность и приоритетность международно-го товарообмена;

развитие и формирование действенных нормативно-правовых основ развития внешнеэкономической деятельности в АПК;

открытость экономики и либерализация внешней торговли;

соблюдение условий, определяемых торгово-экономическими соглашениями республики;

соблюдение необходимого протекционизма и требуемой конкуренции.

В данном плане требуется ориентировать деятельность внешнеторговых организаций агропромышленного комплекса на расширение экспорта продукции, рационализацию импорта за счет расширения собственного производства импортозамещающей продукции, быстрое развитие международного научно-технического сотрудничества в интересах страны.

4. Экономическая эффективность

Полное осуществление программных положений позволит реализовать цели и задачи рыночной реструктуризации АПК и укрепления его конкурентоспособности роста объемов агропромышленного производства и сбыта, выхода на критерии продовольственной независимости республики, сокращения затрат и формирования необходимых инвестиционных ресурсов для расширенного воспроизводства материально-технической базы на основе создания новой рыночной сквозной организационно-производственной инфраструктуры, формирования сырьевых продуктовых зон, кооперации и интеграции ресурсов и капитала различных предприятий по технологической цепи: производство сельскохозяйственной продукции — переработка сырья — производство и сбыт качественного и конкурентного продовольствия — формирование требуемых доходов для устойчивого хозяйствования.